

De Porceleynse Fles BV (Royal Delft) is dé toonaangevende producent van handgemaakt Delfts Blauw aardewerk. Royal Delft is de laatst overgebleven aardewerkfabriek uit de 17de eeuw. Hier wordt het wereldberoemde Delfts Blauw volledig met de hand beschilderd volgens eeuwenoude tradities. Wij verkopen het Delfts Blauw via verschillende kanalen: online, via de retail en rechtstreeks aan bedrijven. Jaarlijks ontvangt het Royal Delft Museum 140.000 bezoekers vanuit de hele wereld die het unieke ambacht van Royal Delft komen bewonderen.

Wij zijn op zoek naar een

## **accountmanager maatwerk B2B (fulltime)**

### **De functie**

Als zelfstandig accountmanager ben je salesgericht en verantwoordelijk voor het onderhouden en leggen van contacten met bestaande en nieuwe klanten. Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van zakelijk maatwerk: exclusief, gepersonaliseerd Delfts Blauw als relatiegeschenk. Je weet goed de balans te vinden tussen het meedenken met de klant en de mogelijkheden van onze organisatie. Je bewerkt de Nederlandse markt, exclusief de Randstad. Je doet dit middels klantbezoek, telefonische acquisitie, deelname aan beurzen en digitale tools.

Je bent proactief en resultaatgericht. Je denkt in mogelijkheden en ziet het als een uitdaging om nieuwe en bestaande klanten van een passend advies te voorzien en zo mooie deals te sluiten. Je bent gewend te werken met ambitieuze doelstellingen.

### **Functie eisen**

Je hebt een HBO werk- en denkniveau met minimaal 5 jaar relevante werkervaring, bij voorkeur in een commerciële functie in de relatiegeschenken branche. Je beschikt over een voor deze functie passende sales opleiding en hebt kennis van en ervaring met CRM-systemen, kwaliteitsnormen en projectmanagement. Je bent een zelfstarter; zelfstandigheid en eigen initiatief worden aangemoedigd.

Tevens beschik je over uitstekende communicatieve-, commerciële- en onderhandelingsvaardigheden. Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel in woord als geschrift. Je bent goed in het onderhouden van klantencontacten en hebt een sterk netwerk in de markt van B2B relatiegeschenken.

### **Wij bieden**

Een zelfstandige, dynamische en uitdagende functie binnen een klein team met een informele werksfeer. Binnen het team, waar ook ontwerpers en schilders deel van uit maken, werk je nauw samen, en weet je precies wat er speelt. Ook kun je sparren met je collega-accountmanagers Retail en B2B Randstad.

De functie biedt voldoende ruimte en uitdaging aan personen die een flinke stap willen maken in hun carrière. De arbeidsvoorwaarden, waaronder een lease-auto en een bonusregeling, zijn in lijn met de functie en ervaring.

Een schriftelijke opdracht en assessment kunnen onderdeel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

### **Solliciteren**

Informatie over de functie is te verkrijgen bij Henk Schouten, CEO, 015-7600800.

Je motivatiebrief voorzien van CV kun je richten aan Cindy Kleute, [c.kleute@royaldelft.com](mailto:c.kleute@royaldelft.com)

*Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld*